SYNEKTIK S.A.

Razem Budujemy Jakość w Radiologii

Debiut na NewConnect

Warszawa, 9 sierpnia 2011

MODEL BIZNESOWY

Grupa Kapitałowa Synektik zbudowana na bazie solidnych fundamentów – różnorodnych obszarów działalności

Rozwiązania IT

Laboratorium

Radiofarmaceutyki

IASON

Iason Sp. z o.o
w 100% kontrolowana
przez Synektik

Sprzedaż & Weterynaria

Serwis

MODEL BIZNESOWY

Model biznesowy Spółki charakteryzuje się kompleksowością oferty, dywersyfikacją strumieni przychodów oraz wysoką jakością potwierdzoną licznymi certyfikatami.

Serwis

Serwis urządzeń medycznych oraz rozwiązań informatycznych:

- gwarancyjny i pogwarancyjny
- przeglądy okresowe
- instalacja i deinstalacja aparatury medycznej
- maintenance rozwiązań ArPACS

Rozwiązania IT

Produkcja i wdrażanie rozwiązań informatycznych przeznaczonych dla placówek medycznych:

- rozwiązania PACS
- rozwiązania RIS
- rozwiązania HIS

Laboratorium

Laboratorium Badawcze Aparatury do Medycznej Diagnostyki Obrazowej:

- testy podstawowe
- testy specjalistyczne
- testy akceptacyjne

MODEL BIZNESOWY

Sprzedaż & Weterynaria

Sprzedaż i instalacja urządzeń medycznych, a w szczególności wysokospecjalistycznej aparatury radiologicznej / cyfrowej:

- Siemens
- Carestream Health Poland
- im3D
- Comecer

Approved Partner
Healthcare IM&WS

SIEMENS

COMECER

Carestream

Radiofarmaceutyki

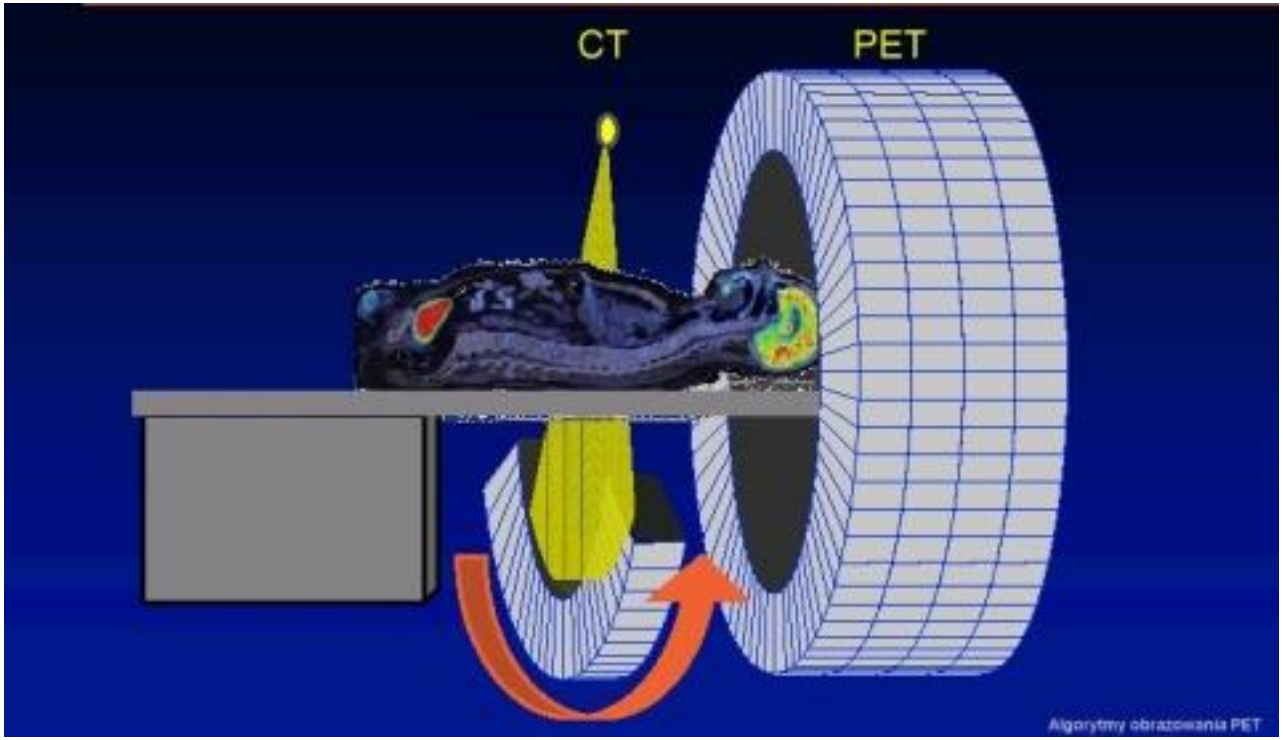
Produkcja radiofarmaceutyków wykorzystywanych do badań PET.

IASON

Działalność poszczególnych business unitów znajduje się w różnej fazie rozwoju, zapewniając stabilność modelu biznesowego. Realizowany proces inwestycyjny gwarantuje wzrost skali działalności w najbliższych latach.

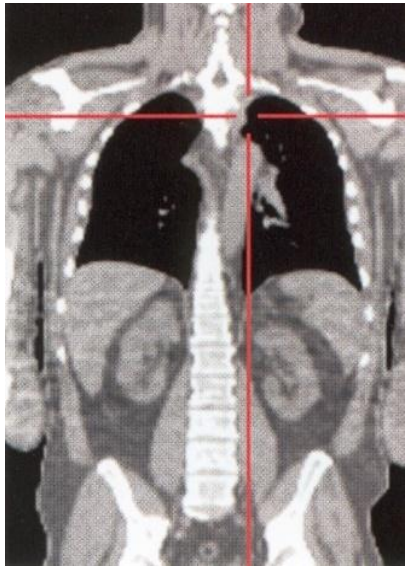
Radiofarmaceutyki

Nowoczesność w diagnostyce obrazowej



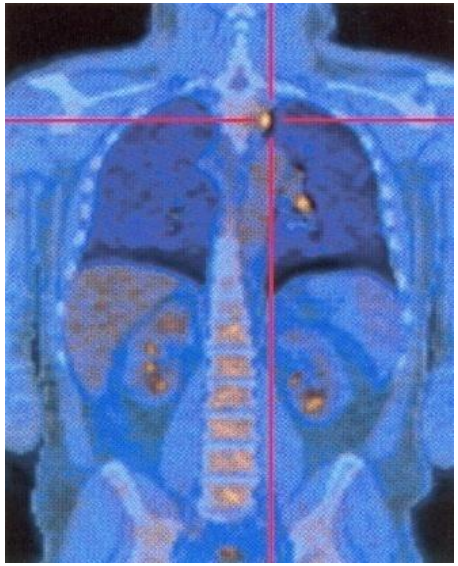
Radiofarmaceutyki

Nowoczesność w diagnostyce obrazowej



CT
obraz
anatomiczny

PET
obraz
funkcjonalny



Obraz PET+CT

HISTORIA SPÓŁKI

10-letnia historia Spółki wskazuje na ciągłość decyzji strategicznych i wybór najbardziej perspektywicznych sektorów rynku ochrony zdrowia (radiologia i medycyna nuklearna) potwierdzonych wzrostem przychodów.

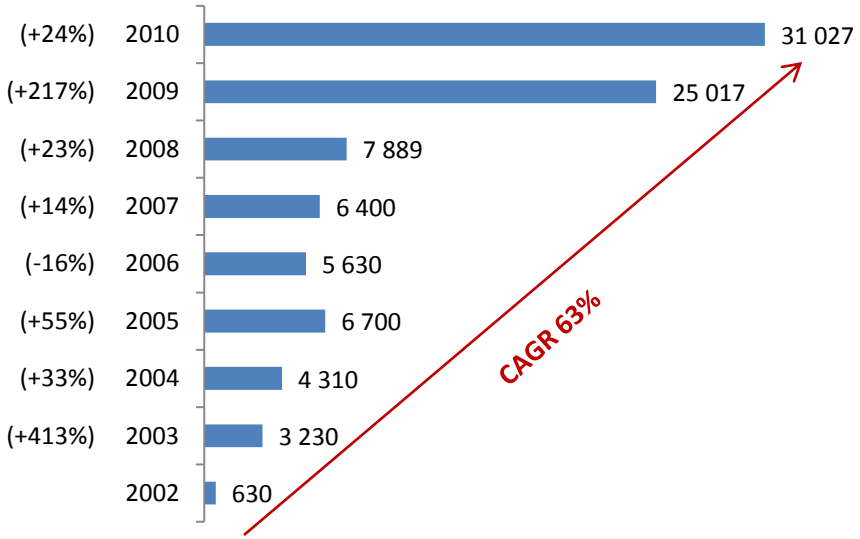
BODŹCE	LATA	EFEKTY
Dotychczasowe doświadczenie założycieli Spółki	2002	Powstanie Spółki, rozpoczęcie działalności w zakresie usług serwisowych
Upowszechnienie technologii cyfrowych	2003	Poszerzenie działalności o rozwiązania informatyczne
Nowelizacja prawa atomowego - normy EU	2004	Powstanie Laboratorium Badawczego
Normy jakości	2006	Uzyskanie certyfikatu Akredytacji PCA przez Laboratorium Badawcze
Umocnienie pozycji rynkowej	2006 - 2008	Rozwój działalności usługowej
Dywersyfikacja przychodów	2009	Utworzenie działu handlowego i budowa sieci sprzedaży
Rozwój Medycyny Nuklearnej	2010	Produkcja radiofarmaceutyków
Rosnące zapotrzebowanie na technologie medyczne	2011	Poszerzenie oferty handlowej i usługowej

WYNIKI FINANSOWE

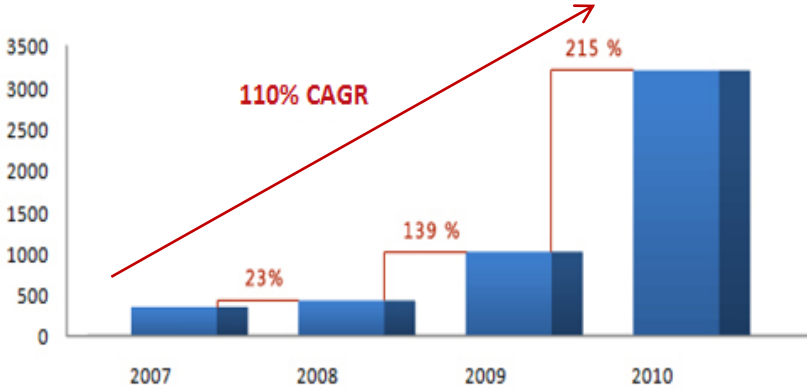
Realizowana strategia rozwoju oraz rosnące zapotrzebowanie na rozwiązania z obszaru diagnostyki sprzyjały dynamicznemu wzrostowi.

Wzrost skali działalności sprzyja poprawie rentowności operacyjnej.

Wartość i dynamika przychodów Synektik w latach 2002-2010 (w tys. PLN, w %).

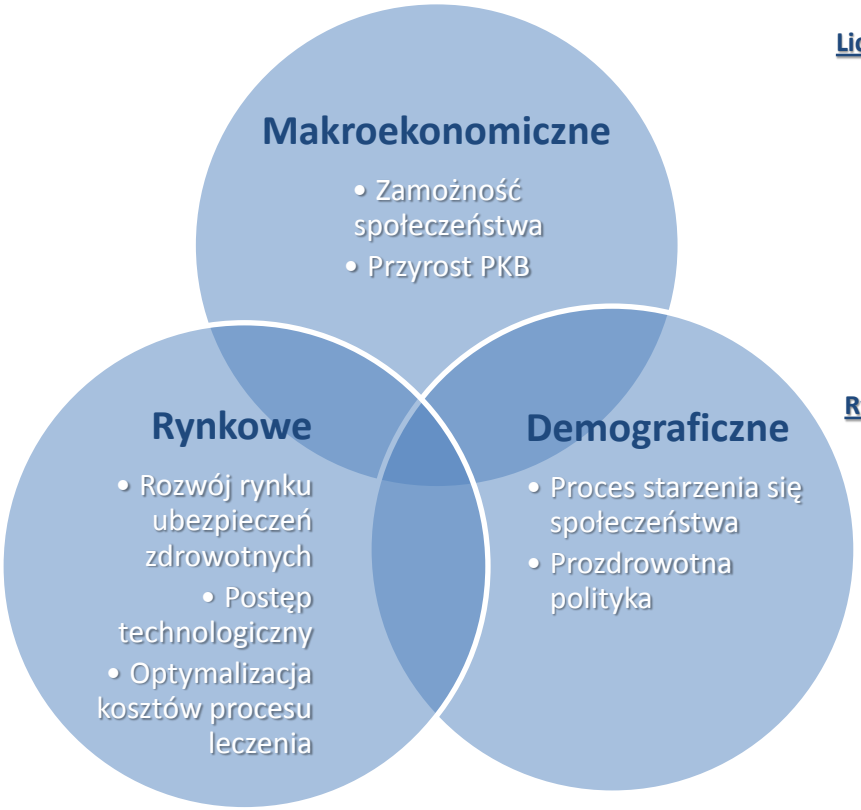


w 000 pln	*2008*	*2009*	*2010*
Przychody ze sprzedaży	7 888	25 017	31 027
EBITDA	425	1 015	3 200
Zysk netto	204	700	1 345
% EBITDA	5,4%	4,1%	10,3%
% zysk netto	2,6%	2,8%	4,3%



RYNEK OCHRONY ZDROWIA

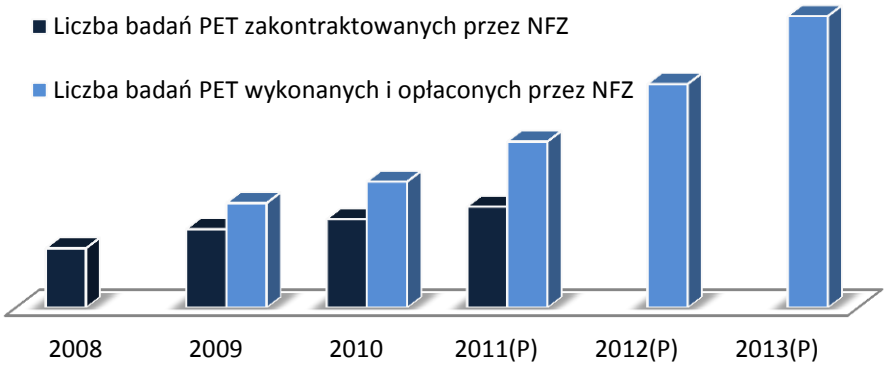
Uwarunkowania makroekonomiczne, demograficzne oraz nowe technologie medyczne implikują rosnące wydatki na ochronę zdrowia i dynamiczny potencjał wzrostu.



Liczba urządzeń MR, TK, PET, Cyklotron na 1 mln mieszkańców w Polsce i OECD

	Polska	*Średnia OECD*	*OECD/POlska*
Rezonanse Magnetyczne	2,9	12,6	**4,3x**
Tomografy Komputerowe	10,9	23,8	**2,2x**
PET	0,29	1,45	**5,0x**
Cyklotron	0,05	0,37	7,0x

Rynek medycyny nuklearnej w Polsce w latach 2010-1013 ulegnie podwojeniu



Program inwestycyjny / strategia rozwoju

Lata 2010-2012 to okres wzmożonych wydatków inwestycyjnych związanych z produkcją radiofarmaceutyków oraz rozwojem rozwiązań informatycznych.

Szacowane nakłady inwestycyjne w tys. PLN	*2010*	*2011*	*2012*	*Razem 2010-2012*
Produkcja radiofarmaceutyków	1 437	16 447	650	**18 534**
Rozwój systemów informatycznych PACS/RIS	442	845	1 740	**3 027**
Wdrożenie CRM	n.d.	300	50	**350**
Nowe produkty	162	250	1 360	**1 772**
Suma nakładów inwestycyjnych	2 041	17 842	3 800	**23 683**
Finansowanie nowych projektów*	**500**	**2 000**	**0**	**2 500**
Całkowite potrzeby finansowe	**2 541**	**19 842**	**3 800**	**26 183**

Źródła finansowania w tys. PLN	*2010*	*2011*	*2012*	*Razem 2010-2012*
Emisja akcji		4 500		**4 500**
Kredyty/leasing	1 000	13 000	500	**14 500**
Środki własne	1 541	2 342	3 300	**7 183**
Razem źródła finansowania	**2 541**	**19 842**	**3 800**	**26 183**

*koszty operacyjne związane z uruchomieniem produkcji radiofarmaceutyków

Realizacja programu inwestycyjnego umożliwi osiągnięcie strategicznych celów:

- **lider na rynku produkcji radiofarmaceutyków w Polsce**
- **umocnienie pozycji rynkowej w pozostałych segmentach działalności**
- **podwojenie skali działalność**
- **istotne podwyższenie poziomu rentowności operacyjnej.**

Doświadczony Zarząd / stabilny akcjonariat

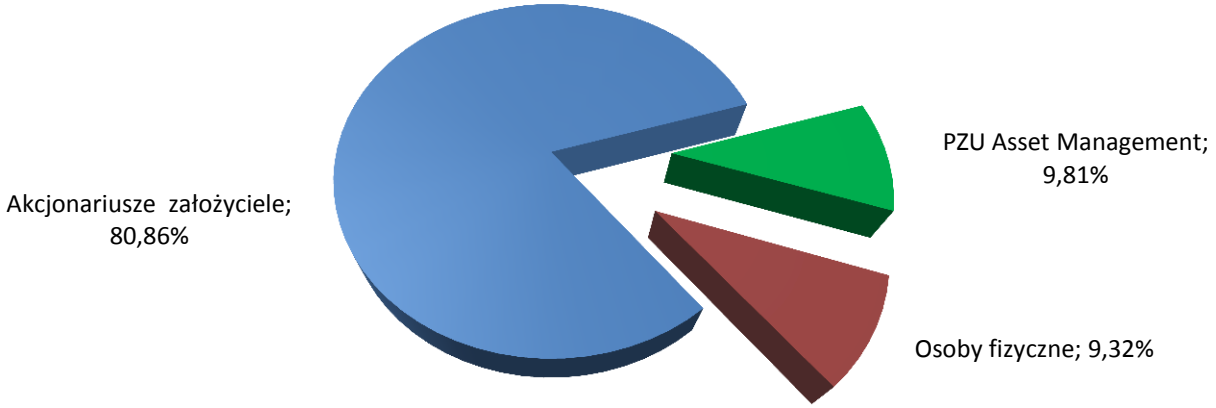
Strategia jest realizowana przez doświadczony zespół właścicielski i management.

Cezary Kozanecki, Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny

Dariusz Korecki, Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Finansowych

Waldemar Magnuszewski, Członek Zarządu, Dyrektor ds. Sprzedaży.

Struktura akcjonariatu



Dziękujemy za uwagę.

Kontakt:
Synektik S.A.
ul. Rakowiecka 36,
02-532 Warszawa
www.synektik.com.pl

Kontakt:
BTFG Audit Sp. z o.o.
ul. Śniadeckich 17
00-654 Warszawa
www.bt-fg.com